

Unde pierzi

Foaia de lucru a webinarului. O completezi în timpul sesiunii, pe cifrele business-ului tău. Nu o trimiți nimănui — e a ta.

miercuri, 23 septembrie

ora 09:00 · cu Paula Ionescu

1 Cifra ta

Scrie cele patru cifre înainte să începem. Dacă nu le știi exact, pune o estimare cu care lucrezi.

Clienți noi, luna trecută

Discuții purtate pentru ei

Cât valorează, în medie, un client

Cât vrei să încasezi lunar

CALCULĂM ÎMPREUNĂ, ÎN DIRECT

Rata ta reală

Discuții ÷ clienți. Închizi 1 din...

Clienți necesari / lună

Ținta ÷ valoarea medie

Discuții necesare / lună

Clienți necesari × rata

Discuții pe zi

Împărțit la 20 de zile lucrătoare

2 Unde pierzi

Bifează DA sau NU la fiecare întrebare. Locul cu cele mai puține DA e locul unde pierzi tu cei mai mulți bani.

LA INTRARE

Nu te arăți clar

- ☐ DA ☐ NU Știi să spui în 12 secunde pe cine ajuți și cu ce?
- ☐ DA ☐ NU Cine se uită pe profilul tău înțelege în 3 secunde ce problemă rezolvi?
- ☐ DA ☐ NU Ai avut săptămâna asta un om nou care te-a întrebat cum poate lucra cu tine?

Câte DA

PE DRUM

Se pierde pe drum

- ☐ DA ☐ NU Ai o listă cu toți cei care ți-au scris în ultimele 3 luni?
- ☐ DA ☐ NU Ai un moment fix în săptămână pentru urmărirea discuțiilor?
- ☐ DA ☐ NU Știi câți din cei care ți-au răspuns au ajuns la o discuție?

Câte DA

LA FINAL

Nu duci până la bani

- ☐ DA ☐ NU Apelul tău începe cu „la final luăm o decizie”?
- ☐ DA ☐ NU Ceri vânzarea cu o întrebare clară?
- ☐ DA ☐ NU Stai cu omul până e plătit?

Câte DA

Eu pierd la... pentru că...

3 Reparația de 7 zile

O singură acțiune, pe locul tău. Notează cifra înainte, fă-o șapte zile, notează cifra după.

Ce fac, concret, în fiecare zi

Cifra pe care o urmăresc

Înainte

După 7 zile

Reparația astupă un loc. Cele trei sunt legate, iar conversia ta e produsul lor.

paulaionescu.ro